



Vous aimez l'agronomie et les nouvelles technologies, vous souhaitez voyager et commercialiser à l'export,

Venez rejoindre DORIANE, depuis 25 ans au service de la valorisation des informations recherche en Agronomie et participez à la :

STRATEGIE D'UNE SOCIETE INNOVANTE COMMERCIALISATION DE LOGICIELS STANDARDS

DORIANE, basée à Nice, experte en gestion de données de recherche en agronomie, conçoit, adapte et maintient des solutions informatiques standard (LABKEY™) pour ses clients industriels (sociétés de semences Instituts techniques, , coopératives, organismes d'expérimentation agronomiques, laboratoires de biotechnologies).

Votre mission consistera, avec l'équipe commerciale à :

- Etude de marché comparative entre la structuration du marché français et allemand (ainsi que les pays limitrophes),
- Participer à la Prospection avec l'ingénieur d'affaires,
- Prendre part au processus commercial auprès de notre cible en Sélection variétale, Expérimentation agronomique, Biotechnologie.
- Etudier le marché allemand,
- Participer à la politique commerciale de DORIANE,

Par ses logiciels et ses services DORIANE a atteint la position de leader reconnue en gestion de données de recherche par de nombreux groupes de l'agronomie en Europe et en Amérique du nord. Parmi ceux-ci :



Venez nous rendre visite sur notre site www.doriane.com www.labkey.eu www.labkey-mobile.com

Profil souhaité : une formation complémentaire en informatique et un goût pour l'activité commerciale. Bonne pratique de l'allemand et de l'anglais.

Envoyez vos candidatures et motivations ainsi que les projets que vous avez déjà réalisés à florence.royer@doriane.com